

# 持てる教育を大きな目的・目標を

一般社団法人日本シニア起業支援機構(J-SCORE)代表理事



1943年中国・青島生まれ。山口大学工学部卒業後、1966年に三菱化成(現・三菱化学)に入社。機械技術開発の仕事に携わる。常勤監査役。退職後、(一社)日本シニア起業支援機構(J-SCORE)設立、代表理事に。

松井 武久

で、「○○さん」などと互いに呼び合うようになっている。それぞれの分野の専門家であるが、ベンチャーように新しい分野で起業して成功するためには、柔軟な発想や、自分の価値観とは違う視点からの分析がとても重要な要素となる。自分以外の、なるだけ多様な視点で評価をする姿勢が求められるわけである。また、メンターは相手の意見を批判するのではなく、まずは真摯に受け止めて、褒めるべき点があれば上手に褒めるという態度が必要にある。また、シニアの側にとつても、さまざまな世代の人と接することが、生きがいになり、健康維持などの面でも効果が期待できる。

日本シニア起業支援機構は、培った知識や経験を活かして社会貢献するという精神を重視しているが「師」となつて助言をする立場の「ビジネスメンター」にとって大切なことは、「上から目線」や自分の経験を過大に評価する姿勢を止めることである。普段はそうでもないのに酒の席では「説教調」になる人がある。もとのづくりの分野での専門家が多いだけに、自分の知識や経験を相対化する態度で接することはなかなか難しい面もある。

ビジネスメンターとなるには、昔の名刺の肩書きや役職などは意味がないの

と感じている。そのためには、先生方自身の倫理観や人間性を高める機会も必要ではないだろうか。

現在、政府では、成人人口に占める起業家の割合を5%前後から10%に引き上げる施策が遂行されている。そのためには毎年10万件の起業数の増加が必要になる。日本経済の着実な発展のためには、まず起業させることではなく、起業家を発展軌道に育成することがより重要になる。そのためには、起業の成功を起業家本人以上の熱意を持って取り組むビジネスメンターが数万人規模で必要になる。

起業家教育の必要性が叫ばれている一方で、学校教育の現場では定着していない現状がある。起業を実際に支援する現場では、このようなビジネスメンターの確保など、起業家を育てる人の役割が大きいが、そもそも「なぜ起業するのか」という目的に立ち返る必要がある。起業というと、何か新しい事業を興して、それで儲けるというイメージが強いが、それは起業する個人にしか目が行つていなければいけない。「よい大学に行つたり、よい企業に就職すること」という、本来は手段でしかないものが人生の目的になってしまつてはならない。

「起業をして、○○をしたい」という大きな目的・目標を持つことがより大切で、そのためには、教育の果たす役割はとても大きい。